



# DET ØKOLOGISKE MARKED SET MED FODERSTOFBRILLER

V/Allan H. Hansen – Produktkonsulent Økologi

*Cultivating Value*



Se 'European Agricultural Fund for Rural Development' (EAFRD)

# DET ØKOLOGISKE AKADEMI V2.0

---

- Økologi og foderstoffet
- Hvilke afsætningsmuligheder findes der?
- Hvordan sættes priserne på økologisk korn?
- Hvornår skal man sælge?
- Hvordan finder man sine informationer?
- Hvad er vores rolle i afsætning af varerne?

## LIDT OM MIG..

---

- Opvokset på en økologisk ejensom i Sønderjylland
- Udlært i foderstofbranchen i 2004
- Uddannet til jordbrugsteknolog Planteavl
- 1 år ved DLG som økologi-koordinator
- 4 år ved AAG som økologi-indkøber og en smule salg
- 3 år ved Danish Agro som økologisk produktkonsulent.

# DANISH AGRO OG ØKOLOGI

---

- Produceret økologisk foder siden 1995
- Egen produktion på egen fabrik. (Janderup – Sydvestjylland)
- Egen såsædsproduktion
- Flere lagre rundt om i DK til at håndtere korn.
- Fuldt sortiment af fjerkræ, svin og kvægfoder.

# AFSÆTNINGSMULIGHEDER

---

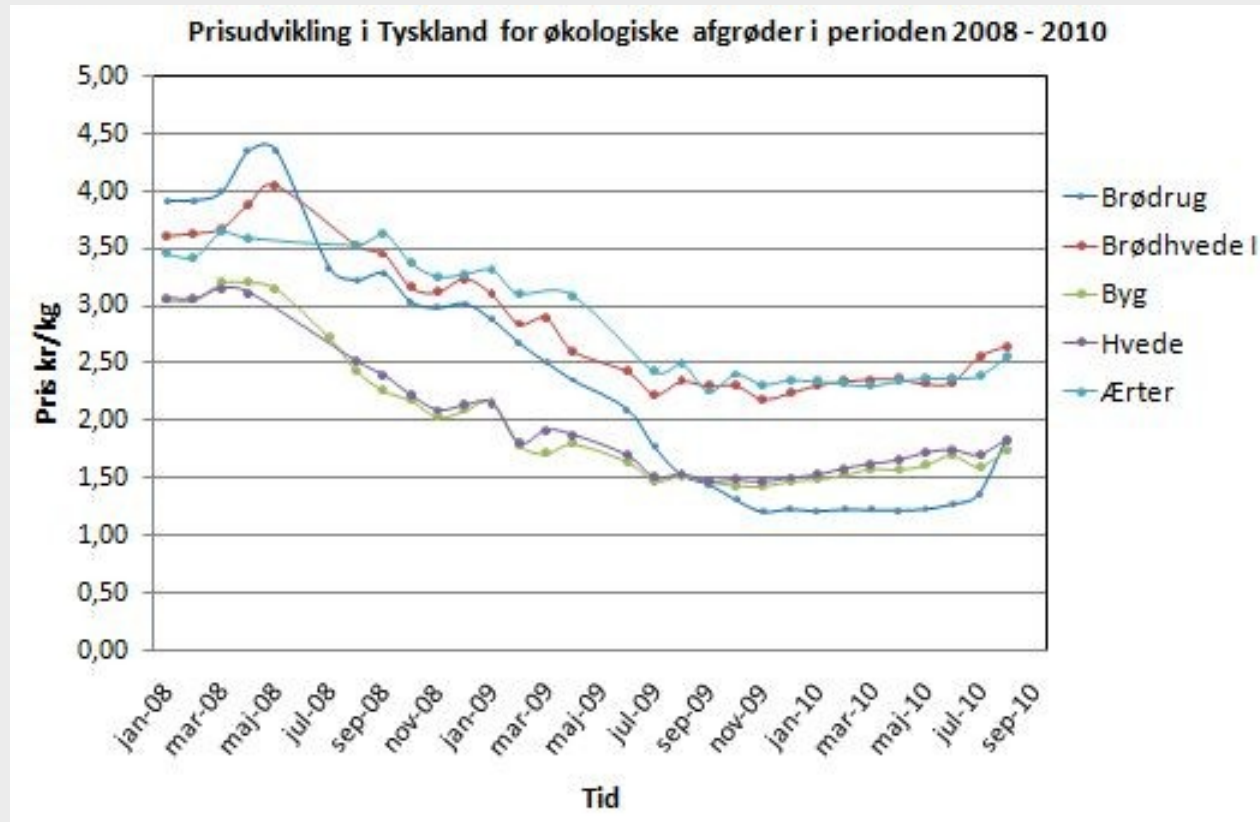
- LTL – Direkte mellem landmænd
  - Mere udbredt end det er i det konventionelle landbrug.
- Salg til foderstof som foder eller som konsum
  - Kan aftages direkte i høst, eller leveres til senere afregning
- Salg direkte til forarbejdningsled
  - Kræver dygtig management
- Salg direkte til slutbruger med eller uden forarbejdning

# PRISSÆTNING

---

- Hvordan dannes prisen på økologisk korn?
- Det økologiske marked fylder ca. 5% af det totale i Europa - max!
- Der skal fysisk være varer at se, førend man tør begynde at sælge
- Danmark fylder ikke nok til at være trendsætter.
- Hvad kan man købe varen til i udlandet?
- Udbud og efterspørgsel 😊

# USTABILE MARKEDER



# PRISSÆTNING

---

- Hvad påvirker priserne på økologisk korn?
  - Vejret
  - Italien/Tyskland/Holland
  - Fysisk mangel på korn/protein
  - Ukraine/Putin ;-)
  
  - Det konventionelle marked....



# HVORNÅR SKAL MAN SÆLGE SIT ØKOLOGISKE KORN?

---

- Foderkorn
  - Risikoprofil
  - Ingen afdækning
  - Opbevaring
  - **Delsalg**
  
- Konsumkorn
  - Risikoprofil
  - Ingen afdækning
  - Opbevaring
  - **Efterår/Forår**



# OPBEVARING AF ØKOLOGISK KORN

---

- Hjemmeopbevaring stiller større krav en til konventionelt korn, men kan også give en større gevinst!
- Høj andel af ukrudt, deriblandt grønt som er med til at forhøje vandprocenten løbende hen over året!
- Aspiratør er din bedste ven.
- Fokus, fokus, fokus på kornet, og løbende opfølgning.
- Gode kvaliteter efterspørges altid! -

# INFORMATIONSSØGNING

---

- Hos foderstoffene! 😊
  - Konsulenter
  - Økokornbasen
  - Det konventionelle marked
  - Udlandet

# ØKOLOGI OG FODERSTOF

---

- KFK startede for alvor med at involvere sig i økologi i slutningen af 90'erne
- I starten af 00'erne tog det fart, og de fleste grovvarereselskaber kom med på bølgen.
- Manglende professionalisme i Europa
- Flere små aktører er forsvundet ud af markedet, da det kræver stor kapitalbinding.

# ØKOLOGIEN I GROVVAREN 2014

---

- 90% af alt kvalitetskorn ryger igennem grovvaren
- Det stiller høje krav til os som modtager og som leverandør.
- Det stiller krav om at vi kan agere i et meget volatilt marked
- Via kontakter i Europa er det muligt at vi kan få tingene til at nå sammen.
- Ex. Finland, Baltikum.
  
- Foderkorn skal vi bruge til foder, og vi vil helst have dansk korn!

# FORSKELLE

---

- Kornet kan ikke indleveres til nærmeste afdeling
- Kornet kan som regel ikke sælges lang tid før høst.
- Der kræves papirarbejde for at der overhovedet kan modtages økologisk korn. (Tro-og-love-erklæring)
- Ofte mere vådt/beskidt.
- Højere pris = toppen af vigtighed når vi snakker logistik!
- Relativt få modtagere af økologisk korn.

# TAK FOR OPMÆRKSOMHEDEN

---



*Cultivating Value*

**Danish Agri** 